



PATXI GIMENEZ

Coach deportivo
Raíces y Alas.

PERFIL

Desde hace 25 años soy entrenador de equipos deportivos en formación, faceta que he compaginado con mi actividad profesional en la Dirección Estratégica y Finanzas en PYMES, con más de 15 años de experiencia. También, apporto conocimientos en Gestión de Personas y en el área Comercial, siendo uno de mis mayores logros acompañar a una plantilla de 50 personas a adaptarse a un abrupto descenso de demanda.

Soy padre-entrenador y coach deportivo-familiar. Me caracteriza mi sentido de la responsabilidad, destaco mi interés por las personas y me define la paciencia ante situaciones, lo que me permite confiar en los demás, y de esta forma conseguir que las personas confíen más en si mismas y que en un grupo confíen los unos en los otros. Esta manera de ser me ha permitido:

- detectar mi pasión por el desarrollo de deportistas y sus familias a través del coaching.
- focalizar mi trayectoria profesional como Coach de padres de deportistas de Alta Competición.

CONTACTO

Alicante. España.



647827917



coach@patxigimenez.com



www.patxigimenez.com



Patxi-Gimenez



Patxi Gimnez



Patxi Gimenez Coach

EXPERIENCIA PROFESIONAL

PATXI GIMÉNEZ- COACH PARENTAL ALTA COMPETICIÓN - EQUIPOS - PYMES. 2016-ACTUALIDAD.

Relaciones parentales en entornos deportivos de Alta Competición.
Coaching para Equipos.

EUROELECTRICAS CÓNDOR, S.L. DISTRIBUCIÓN DE MATERIAL ELECTRICO. 2007-ACTUALIDAD.

Organización, Selección y Formación del Personal. Evaluación del Desempeño y Prevención de Riesgos Laborales. Gestión de la liquidez y obtención de financiación. Definir objetivos de ventas y Supervisión de los vendedores.

- Como Responsable Estratégico, implanté el sistema de calidad ISO 9001:2000.
- Como Responsable de Personas, acompañé a una plantilla de 50 personas en la adaptación al abrupto descenso de demanda.
- Como Responsable Financiero, conseguí reducir los gastos financieros a la mitad.
- Como Responsable de Ventas, introduje un sistema de objetivos comerciales e incentivos variables por resultados.

ENEAS CONSULTORES, S.L. CONSULTORÍA DE GESTIÓN EMPRESARIAL. 2006.

Consultor-Formador en:
Dirección estratégica (Cuadro de mando integral). Marketing. Comercial-Ventas.

GRUPO IFEDES, S.L. CONSULTORÍA DE MARKETING Y NUEVAS TECNOLOGÍAS. 2005.

Consultor de Estrategia.

INTERESES

- Llevo más de 25 años entrenando equipos de Baloncesto en formación.
- Me apasiona la educación infantil, psicología y lenguaje positivo e identificación y asignación de responsabilidades.
- Me encantan los Rol Plays, aplicados a formación en ventas y técnicas de negociación.

FORMACIÓN

EFIC - ESCUELA DE FORMACIÓN INTEGRAL EN COACHING. 2017.

Certificación Curso Internacional Experto en Coaching Personal y Ejecutivo, Nivel Excellent.

- 300 horas, 150 horas de clases presenciales.
- 42 horas de supervisión y mentorización.
- 2 sesiones de Coaching supervisadas por un Coach profesional certificado por ICF.
- 50 horas de sesiones de Coaching en prácticas (con un mínimo de 30 sesiones), a realizar por el alumno con clientes.

ESIC, ESCUELA SUPERIOR DE GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING. VALENCIA. 2005.

GESCO, Master en Gestión Comercial y Marketing.

UNIVERSIDAD DE ALICANTE • 2001

Título de Licenciado en A.D.E.